FINANZSANIERUNGEN VERMITTELN

# Mehr Ruhe. Mehr Perspektive.

Ein klarer Blick.
Ein persönlicher Weg.

Wir bringen Menschen und passende Sanierungspartner zusammen.

**plusan.at**

KI-generiertes Symbolbild · keine tatsächliche Kundin oder Mitarbeiterin

ORIENTIERUNG

# **Ein Anliegen.** Ein persönlicher **Weg.**

Finanzielle Belastungen sind persönlich. Deshalb beginnt unser Service mit Ihrer Situation – und mit verständlichen Informationen über den nächsten Schritt.

RAUM FÜR EINEN NEUEN BLICK

Verstehen 04
Leistung, Rollen und Möglichkeiten

Prüfen 06
Ablauf, Budget und Vertragsbedingungen

Entscheiden 10
Vertrauen, Unterlagen und nächste Schritte

KI-generiertes Symbolbild

WENN BELASTUNGEN DEN ALLTAG BEGLEITEN

# Wenn das Leben **enger wird.**

Steigende Ausgaben, veränderte Einkünfte oder eine private Veränderung: Manchmal fehlt die Ruhe, alles zu ordnen.

Ein Gespräch kann helfen, die Ausgangslage zu klären und die Möglichkeiten einer Vermittlung einzuordnen.

KI-generiertes Symbolbild

DIE VERMITTLUNG IM ÜBERBLICK

# Zusammen. Mit klaren Rollen.

PLuSan vermittelt den Kontakt und ein Vertragsangebot.
Der Sanierungspartner übernimmt die vereinbarte Durchführung.

**IHRE ANFRAGE**

## PLuSan 01

### Die Vermittlung

Wir nehmen Ihre Anfrage auf, klären die Angaben und holen ein Angebot für eine passende Finanzsanierung ein.

## Sanierungspartner 02

### Die Durchführung

Der Partner prüft die Situation und mögliche Vereinbarungen mit den Gläubigern. Seine Leistungen und Kosten regelt ein eigener Vertrag.

Sie entscheiden über beide Verträge getrennt. PLuSan führt die Sanierung nicht selbst durch. Die Möglichkeiten hängen von Ihrer Situation und den erreichbaren Vereinbarungen ab.

EIN BLICK AUF DAS GANZE

# Ordnung schafft **Orientierung.**

- **Zusammenführen**

  Forderungen, Fristen und laufende Verpflichtungen erfassen.

- **Einordnen**

  Die finanzielle Situation am tatsächlichen Budget messen.

- **Abstimmen**

  Mögliche Vereinbarungen mit den Gläubigern prüfen lassen.

Das sind mögliche Ziele einer geeigneten Sanierung. Die Vermittlung allein bewirkt noch keine Veränderung bestehender Verpflichtungen.

KI-generiertes Finanzmotiv · symbolische Euro-Banknoten

SCHRITT FÜR SCHRITT

# Vom Anliegen zum Angebot.

01

## Anfragen

Sie schildern Ihre Situation. Die erste Anfrage ist kostenlos.

02

## Unterlagen klären

Wir prüfen die Angaben auf Vollständigkeit und klären offene Fragen.

03

## Vermittlung beauftragen

Sie prüfen das Angebot, die Gebühr und die Vertragsbedingungen. Erst dann entscheiden Sie über den Auftrag.

04

## Partnervertrag prüfen

Der eigene Vertrag des Sanierungspartners regelt die Durchführung und zusätzliche Kosten.

TRAGFÄHIGKEIT ZUERST

# Ein Plan braucht **Spielraum.**

\+ Einnahmen

\− Notwendige Ausgaben

\− Reserven

\= Möglicher Spielraum

Ein tragfähiger Zahlungsplan berücksichtigt den Alltag und Veränderungen. Vermittlungs- und Partnerkosten gehören zusätzlich in die Rechnung. Eine gewünschte Rate ist noch keine Zusage.

KI-generiertes Symbolbild · schematische Darstellung ohne Beispielbeträge

VERSTEHEN, BEVOR SIE ZUSTIMMEN

# **Zwei Verträge.** Eine bewusste **Entscheidung.**



01

## Vermittlungsvertrag

Er regelt Ihren Auftrag an PLuSan, die vereinbarte Vermittlungsgebühr und die Bedingungen unserer Leistung.

02

## Sanierungsvertrag

Er wird mit dem Sanierungspartner geschlossen. Prüfen Sie Leistungen, Laufzeit, Kosten, Zahlungsplan und Beendigung gesondert.

Ein übersandtes Angebot verdient eine ruhige Prüfung. Lassen Sie sich erklären, wer welche Aufgaben übernimmt und welche Verpflichtungen Sie mit Ihrer Annahme eingehen.

KI-generiertes Symbolbild

KOSTEN VERSTÄNDLICH EINORDNEN

# Vor der Zahlung: **Klarheit.**

## Anfrage

Die erste Anfrage ist kostenlos. Sie ist noch kein Vermittlungsauftrag.

## Vermittlung

Die Gebühr wird im Angebot mitgeteilt und mit dem Auftrag vereinbart.

## Sanierung

Der Partner legt seine eigenen Leistungen und zusätzlichen Kosten offen.

## Warum eine Zahlung vorab?

Die Vermittlungsgebühr vergütet die vereinbarte Vermittlung und das Einholen des Sanierungsvertrags. Sie kann vor dem späteren Abschluss mit dem Partner zu zahlen sein. Sie ist keine Tilgung Ihrer Verbindlichkeiten.

Erstattung: Nach den veröffentlichten AGB wird das geleistete Honorar zurückgezahlt, wenn der Sanierungsvertrag aus Gründen nicht zustande kommt, die Sie nicht zu vertreten haben. Gesetzliche Rechte bleiben unberührt.

GUTE FRAGEN SIND WILLKOMMEN

# **Seriosität** zeigt sich **im Detail.**

01 **Anbieter**

Sind Firma, Anschrift und Kontakt eindeutig?

02 **Leistung**

Wer vermittelt – und wer führt die Sanierung durch?

03 **Kosten**

Sind Betrag, Fälligkeit und Partnerkosten erklärt?

04 **Aussagen**

Werden Grenzen benannt und Garantien vermieden?

05 **Entscheidung**

Bleibt Zeit für Rückfragen und unabhängigen Rat?

SORGFALT VOR SCHNELLIGKEIT

# Genau hinsehen.

## Unklare Leistung

Wenn Begriffe wechseln, lassen Sie sich den Vertragsgegenstand schriftlich erklären.

## Unvollständige Kosten

Fragen Sie nach Gesamtbetrag, Empfänger und zusätzlichen Partnerkosten.

## Druck zum Abschluss

Lassen Sie sich die Zeit, die Sie für eine informierte Entscheidung brauchen.

## Pauschale Garantien

Zustimmung von Gläubigern und bestimmte Ergebnisse lassen sich nicht allgemein zusichern.

Allgemeine Prüfkriterien für Angebote im Markt. Keine Bewertung oder Anschuldigung gegenüber einem bestimmten Anbieter.

KI-generiertes Symbolbild

DIE AUSGANGSLAGE VOLLSTÄNDIG ERFASSEN

# Gut vorbereitet. **Besser eingeordnet.**

### Verpflichtungen

Gläubiger, Forderungen, Raten und Fristen.

### Budget

Einkommen, Ausgaben und erforderliche Belege.

### Aktuelle Schreiben

Mahnungen und relevante Verfahrensunterlagen.

### Veränderungen

Neue Verpflichtungen und geänderte Einkünfte.

KI-generiertes Symbolbild · nur erforderliche Daten und Unterlagen übermitteln

AUF KONKRETE ERFAHRUNGEN ACHTEN

# Erfahrungen lesen. **Leistung verstehen.**

Wie wurde aufgeklärt? Waren Leistung, Kosten und Ablauf verständlich? Konkrete Angaben helfen mehr als pauschales Lob oder pauschale Kritik.

Bewertungen können Orientierung geben. Sie ersetzen weder die Prüfung Ihres Angebots noch das Gespräch über offene Fragen. Kritik sollte sachlich geprüft werden.

KI-generiertes Symbolbild · keine wiedergegebene Kundenbewertung

AUS WIEN. FÜR IHRE SITUATION.

# Für Menschen. **Mit Anliegen.**

MN PLUSAN GMBH

Wir bringen Menschen mit finanziellen Belastungen und Sanierungspartner zusammen. Unser Ausgangspunkt ist Ihre konkrete Situation: Was liegt vor? Was muss geklärt werden? Welches Angebot kommt infrage?

## Persönlich erreichbar. Klar in der Rolle.

Die MN PLUSAN GmbH ist ein österreichisches Unternehmen mit Sitz in Wien. Unsere Aufgabe ist die Vermittlung einer Finanzsanierung; die Durchführung übernimmt der gesondert beauftragte Partner.

KI-Symbolbild einer möglichen Kundensituation · keine tatsächlichen Geschäftsräume

ANGEBOTE BEWUSST PRÜFEN

# Gut informiert. **Selbst entscheiden.**

## Worum es geht

Eine Finanzsanierung ist kein Kredit. Es wird kein Geld an Sie ausgezahlt. Bestehende Verpflichtungen sollen aus Ihren eigenen Mitteln geordnet reguliert werden.

## Was offenbleibt

Gläubiger müssen Änderungen zustimmen. Eine bestimmte Rate, ein Nachlass oder Schuldenfreiheit sind nicht garantiert. Laufende Verfahren und Fristen bleiben zu beachten.

## Vor Ihrer Entscheidung

- **Verträge lesen**
  Leistung, Kosten, Rücktritt und Beendigung nachvollziehen.
- **Rückfragen stellen**
  Unklare Aussagen vor einer Beauftragung schriftlich klären.

Auch staatlich anerkannte Schuldenberatungen in Österreich bieten kostenlose Unterstützung und können Alternativen einordnen.

**schuldenberatung.at**

PLUSAN

ÖSTERREICH · WIEN

# Ein Gespräch.
# **Ihr nächster Schritt.**

Ihre Situation schildern.
Möglichkeiten in Ruhe prüfen.

## **plusan.at**

service@plusan.at

+43 (0) 720 51 95 98

**Ihre erste Anfrage ist kostenlos.**

MN PLUSAN GmbH
Hackhofergasse 1 · 1190 Wien · Österreich
Firmenbuchnummer FN 638613 m
Firmengericht: Handelsgericht Wien

ONLINE ANFRAGEN

Stand: November 2026 · Leistungen gemäß individuellem Angebot und Vertragsunterlagen.